Empresa Generadora de Electricidad Haina, S.A.

Superintendencia de Valores
Division de Registro
Acuse de Recibo
16/04/2012 3:31 PM m.garcia
23413

HAINA

Informe de Actualización

Calificaciones

Nacional	
Largo Plazo	A - (dom)
Bonos USD 30 MM	A - (dom)
Bonos USD 50 MM	A - (dom

Resumen Financiero

(USD Miles)	29/02/12*	31/12/11
Ventas Netas	638.301	617.540
EBITDA	115.398	112.243
Margen EBITDA (%)	18,1	18,2
FCO	55.964	41.073
Deuda Financiera	280.553	281.406
Deuda/ EBITDA	2,4	2,5x
EBITDA/ Intereses	5,6	5,9x

*LTM

Informes Relacionados

Corporate Rating Methodology (August 12, 2011)

Analistas

Julio Ugueto
+58 212 286-3232
Julio.ugueto@fitchratings.com

Lucas Aristizabal
+312-368-3260
lucas.aristizabal@fitchratings.com

Factores Relevantes de la Calificación

Dependencia de Fondos Públicos: Las calificaciones de HAINA reflejan la dependencia del sector eléctrico de transferencias públicas para honrar las cuentas por pagar de las distribuidoras por concepto de compras de energía, lo cual vincula las calificaciones de la empresa con el perfil financiero del gobierno de la República Dominicana. Fitch espera que la continuidad de las políticas implantadas desde Octubre 2009 bajo el acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) permita a éstas empresas alcanzar el punto de equilibrio en el mediano plazo.

Sector de Alto Riesgo: El sector eléctrico dominicano se caracteriza por su bajo nivel de recaudación y elevadas pérdidas, lo cual debilita la capacidad de generación de flujo de caja de las empresas distribuidoras y las hace dependientes de las transferencias del sector público para honrar sus cuentas por pagar con las empresas generadoras. A pesar de los avances logrados en los últimos dos años a través de la implantación de políticas acordadas con el FMI para darle viabilidad al sector, el riesgo de operación de unidades generadoras en el país sigue siendo alto y está atado a la evolución del perfil de riesgo del soberano.

Riesgo de Transición en 2012: El vencimiento del SBA el pasado mes de febrero 2012 y la incertidumbre política en torno al compromiso de la nueva Administración que asumirá la presidencia del país después de la celebración de las elecciones presidenciales de mayo de 2012 se traducen en un elevado riesgo en cuanto a la continuidad en la implantación de las políticas actuales orientadas a fortalecer la viabilidad financiera del sector. Fitch seguirá de cerca estos eventos para determinar e informar a los mercados de manera oportuna si dicha transición política amerita nuevas acciones de calificación.

Sólidos Activos de Generación: Las calificaciones de HAINA reflejan su diversificado portafolio de generación, el uso de diversas fuentes de energía primaria (fuel oil, diesel, viento y carbón) en sus plantas de generación, su sólida posición de mercado y su eficiencia operativa, lo cual le garantiza diferentes posiciones en la lista de despacho. La eficiencia operativa de HAINA compara favorablemente con otras empresas generadoras del país, al registrar una tasa calórica promedio de 9.526 unidades térmicas británicas (BTU) por kilovatio-hora (kWh), mientras que para su unidad más eficiente este indicador se ubica en 7.800 BTU/kWh.

Se mantiene tendencia positiva de las ventas y estabilidad del EBITDA: La evolución favorable de la demanda de energía y la tendencia al alza en el precio de los combustibles registrada a febrero 2012 le permitieron a la empresa registrar ventas anualizadas a esta fecha de USD 638 millones, por encima de los USD 618 millones registrados en AF 2011. Asimismo, HAINA logró una generación de EBITDA estable respecto a diciembre de 2011 lo que le permitió mantener la rentabilidad operativa en 18.1% a febrero 2012. Estos resultados se explican en parte por el incremento en el precio de los combustibles, pero también por la satisfactoria disponibilidad de sus plantas, la operación del parque eólico Los Cocos 1, que aunado al mantenimiento de un nivel de apalancamiento conservador resultó en sólidas métricas crediticias. La empresa alcanzó una relación de EBITDA a gastos por intereses financieros de 5.6 veces y un apalancamiento respecto al EBITDA de 2,4 veces; ambos al 29 de febrero de 2012.

Factores que Podrían Derivar en un Cambio de Calificación

Una mejora importante de los indicadores de gestión de las empresas Distribuidoras reflejo de medidas orientadas al fortalecimiento del sector eléctrico y el mantenimiento del apoyo proporcionado por el gobierno, favorecerían la calificación de riesgo de la empresa.

Liquidez y Estructura de Deuda

Al 29 de febrero 2012 la empresa registró USD116 millones en caja, cubriendo ampliamente sus obligaciones financieras a corto plazo. Asimismo, el perfil de vencimiento de su deuda se considera adecuado, reflejado en una cobertura del servicio de deuda por el EBITDA de 1,7 veces a esta fecha. La deuda total de la empresa a Febrero 2012 es de 281 millones de dólares y exhibe una vida promedio superior a cinco años lo que reduce adecuadamente el riesgo de refinanciamiento.

Financial Summary Financiero - Empresa Generadora de Electricidad Haina, S.A.
(000 USD. Fiscal years through December 31)

	LTM feb-12	dic-11	dic-10	dic-09	dic-08
Profitability					
Operating EBITDA	115.398	112.243	78.670	44.555	74.174
Operating EBITDAR	115.398	112.243	78.670	44.555	74.174
Operating EBITDA Margin (%)	18,1%	18,2%	18,6%	14,5%	16,1%
Operating EBITDAR Margin (%)	18,1%	18,2%	18,6%	14,5%	16,1%
FFO Return on Adjusted Capital	16,9%	15,6%	16,1%	9,1%	18,0%
Free Cash Flow Margin (%)	-7,9%	-1,7%	12,5%	14,1%	-6,7%
Return on Average Equity (%)	18,3%	18,7%	13,6%	4,7%	12,6%
Coverage					
FFO Interest Coverage	5,4	5,4	4,2	1,7	3,7
Operating EBITDA/Gross Interest Expense	5,6	5,9	3,9	1,7	3,1
Operating EBITDAR/ Interest Expense + Rents	5,6	5,9	3,9	1,7	3,1
Operating EBITDA/ Debt-Service Coverage	1,7	1,7	2,0	1,4	2,9
Operating EBITDAR/ Debt-Service Coverage	1,7	1,7	2,0	1,4	2,9
FFO Fixed Charge Coverage	5,4	5,4	4,2	1,7	3,7
FCF Debt Service Coverage	-0,4	0,1	1,8	(0,5)	(0,3)
(FCF+Cash & Marketable Securities)/Debt-Service Coverage	1,3	2,9	4,6	0,7	0,6
Cash Flow from Operations/Capital Expenditures	0,6	1,1	2,7	(2,9)	0,4
Leverage					
FFO Adjusted Leverage	2,5	2,8	2,4	4,5	2,0
Total Debt with Equity Credit/Operating EBITDA	2,4	2,5	2,6	4,5	2,4
Total Net Debt with Equity Credit/Operating EBITDA	1,4	0,9	1,2	3,7	2,1
Total Adjusted Debt/Operating EBITDAR	2,4	2,5	2,6	4,5	2,4
Total Adjusted Net Debt/Operating EBITDAR	1,4	0,9	1,2	3,7	2,1
Implied Cost of Funds (%)	8,5%	7,8%	9,9%	13,6%	13,1%
Secured Debt/Total Debt					
Short-term Debt/Total Debt	0,2	0,2	0,09	0,03	0,01
Balance Sheet					
Total Assets	773.761	741.466	583.385	554.309	584.234
Cash and Marketable Securities	115.735	183.879	110.924	39.548	22.340
Short-Term Debt	47.761	47.656	19.600	6.000	1.703
Long-term Debt	232.792	233.750	186.967	196.367	175.000
Total Debt	280.553	281.406	206.567	202.367	176.703
Equity Credit					
Total Debt with Equity Credit	280.553	281.406	206.567	202.367	176.703
Off-Balance Sheet Debt					
Total Adjusted Debt with Equity Credit	280.553	281.406	206.567	202.367	176.703
Total Equity	386.543	375.160	324.181	291.804	316.687
Total Adjusted Capital	667.096	656.566	530.748	494.171	493.390
Cash Flow					
Funds from Operations	91.982	83.227	65.263	19.021	65.116
Change in Working Capital	(36.018)	(42.154)	34.552	(36.323)	(58.979)
Cash Flow from Operations	55.964	41.073	99.815	(17.302)	6.137
Total Non-Operating/Non-Recurring Cash Flow					
Capital Expenditures	(92.505)	(37.539)	(37.099)	(5.881)	(17.098)
Common Dividends	(13.999)	(13.999)	(10.000)	(20.003)	(20.000)
Free Cash Flow	(50.540)	(10.465)	52.716	(43.186)	(30.961)
Net Acq. and Divest.	14	60	0	0	0
Other Investments, Net	15.649	9.035	14.488	32.978	16.986
Net Debt Proceeds	74.344	74.840	4.170	27.737	(10.738)
Net Equity Proceeds	0	0	0	0	0
Other (Inv. & Fin.)	(804)	(514)	0	(322)	0
Total Change in Cash	38.663	72.956	71.374	17.207	(24.713)
Income Statement					
Revenue	638.301	617.540	422.509	307.198	460.567
Revenue Growth (%)	3,4%	46,2%	37,5%	-33,3%	33,7
Operating EBIT	98.348	95.895	62.588	29.015	58.870
Gross Interest Expense	20.694	18.922	20.304	25.837	23.792
Rental Expense	0	0	0	0	0
Net Income	65.946	65.470	41.973	14.403	38.934

TODAS LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE FITCH ESTÁN SUJETAS A CIERTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES. POR FAVOR LEA ESTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES SIGUIENDO ESTE ENLACE: HTTP: / / FITCHRATINGS.COM / UNDERSTANDINGCREDITRATINGS. ADEMÁS, LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN Y LAS CONDICIONES DE USO DE TALES CALIFICACIONES ESTÁN DISPONIBLES EN NUESTRO SITIO WEB WWW.FITCHRATINGS.COM. LAS CALIFICACIONES PÚBLICAS, CRITERIOS Y METODOLOGÍAS ESTÁN DISPONIBLES EN ESTE SITIO EN TODO MOMENTO. EL CÓDIGO DE CONDUCTA DE FITCH, Y LAS POLÍTICAS SOBRE CONFIDENCIALIDAD, CONFLICTOS DE INTERESES, BARRERAS PARA LA INFORMACIÓN PARA CON SUS AFILIADAS, CUMPLIMIENTO, Y DEMÁS POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ESTÁN TAMBIÉN DISPONIBLES EN LA SECCIÓN DE CÓDIGO DE CONDUCTA DE ESTE SITIO.

Derechos de autor © 2012 por Fitch, Inc. y Fitch Ratings, Ltd. y sus subsidiarias. One State Street Plaza, NY, NY 10004 Teléfono: 1-800-753-4824, (212) 908-0500. Fax: (212) 480-4435. La reproducción o distribución total o parcial está prohibida, salvo con permiso. Todos los derechos reservados. En la asignación y el mantenimiento de sus calificaciones, Fitch se basa en información factual que recibe de los emisores y sus agentes y de otras fuentes que Fitch considera creíbles. Fitch lleva a cabo una investigación razonable de la información factual sobre la que se basa de acuerdo con sus metodologías de calificación, y obtiene verificación razonable de dicha información de fuentes independientes, en la medida de que dichas fuentes se encuentren disponibles para una emisión dada o en una determinada jurisdicción. La forma en que Fitch lleve a cabo la investigación factual y el alcance de la verificación por parte de terceros que se obtenga variará dependiendo de la naturaleza de la emisión calificada y el emisor, los requisitos y prácticas en la jurisdicción en que se ofrece y coloca la emisión y/o donde el emisor se encuentra, la disponibilidad y la naturaleza de la información pública relevante, el acceso a representantes de la administración del emisor y sus asesores, la disponibilidad de verificaciones preexistentes de terceros tales como los informes de auditoría, cartas de procedimientos acordadas, evaluaciones, informes actuariales, informes técnicos, dictámenes legales y otros informes proporcionados por terceros, la disponibilidad de fuentes de verificación independiente y competentes de terceros con respecto a la emisión en particular o en la jurisdicción del emisor, y una variedad de otros factores. Los usuarios de calificaciones de Fitch deben entender que ni una investigación mayor de hechos ni la verificación por terceros puede asegurar que toda la información en la que Fitch se basa en relación con una calificación será exacta y completa. En última instancia, el emisor y sus asesores son responsables de la exactitud de la información que proporcionan a Fitch y al mercado en los documentos de oferta y otros informes. Al emitir sus calificaciones, Fitch debe confiar en la labor de los expertos, incluyendo los auditores independientes con respecto a los estados financieros y abogados con respecto a los aspectos legales y fiscales. Además, las calificaciones son intrínsecamente una visión hacia el futuro e incorporan las hipótesis y predicciones sobre acontecimientos futuros que por su naturaleza no se pueden comprobar como hechos. Como resultado, a pesar de la comprobación de los hechos actuales, las calificaciones pueden verse afectadas por eventos futuros o condiciones que no se previeron en el momento en que se emitió o afirmo una calificación.

La información contenida en este informe se proporciona "tal cual" sin ninguna representación o garantía de ningún tipo. Una calificación de Fitch es una opinión en cuanto a la calidad crediticia de una emisión. Esta opinión se basa en criterios establecidos y metodologías que Fitch evalúa y actualiza en forma continua. Por lo tanto, las calificaciones son un producto de trabajo colectivo de Fitch y ningún individuo, o grupo de individuos, es únicamente responsable por la calificación. La calificación no incorpora el riesgo de pérdida debido a los riesgos que no sean relacionados a riesgo de crédito, a menos que dichos riesgos sean mencionados específicamente. Fitch no está comprometido en la oferta o venta de ningún título. Todos los informes de Fitch son de autoría compartida. Los individuos identificados en un informe de Fitch estuvieron involucrados en, pero no son individualmente responsables por, las opiniones vertidas en él. Los individuos son nombrados solo con el propósito de ser contactos. Un informe con una calificación de Fitch no es un prospecto de emisión ni un substituto de la información elaborada, verificada y presentada a los inversores por el emisor y sus agentes en relación con la venta de los títulos. Las calificaciones pueden ser modificadas, suspendidas, o retiradas en cualquier momento por cualquier razón a sola discreción de Fitch. Fitch no proporciona asesoramiento de inversión de cualquier tipo. Las calificaciones no son una recomendación para comprar, vender o mantener cualquier título. Las calificaciones no hacen ningún comentario sobre la adecuación del precio de mercado, la conveniencia de cualquier título para un inversor particular, o la naturaleza impositiva o fiscal de los pagos efectuados en relación a los títulos. Fitch recibe honorarios por parte de los emisores, aseguradores, garantes, otros agentes y originadores de títulos, por las calificaciones. Dichos honorarios generalmente varían desde USD1.000 a USD750.000 (u otras monedas aplicables) por emisión. En algunos casos, Fitch calificará todas o algunas de las emisiones de un emisor en particular, o emisiones aseguradas o garantizadas por un asegurador o garante en particular, por una cuota anual. Se espera que dichos honorarios varíen entre USD10.000 y USD1.500.000 (u otras monedas aplicables). La asignación, publicación o diseminación de una calificación de Fitch no constituye el consentimiento de Fitch a usar su nombre como un experto en conexión con cualquier declaración de registro presentada bajo las leyes de mercado de Estados Unidos, el "Financial Services and Markets Act of 2000" de Gran Bretaña, o las leyes de títulos y valores de cualquier jurisdicción en particular. Debido a la relativa eficiencia de la publicación y distribución electrónica, los informes de Fitch pueden estar disponibles hasta tres días antes para los suscriptores electrónicos que para otros suscriptores de imprenta.