Industrias Nacionales, S.A.

INCA

Informe de Actualización

Superintendencia de Valores
Division de Registro
Acuse de Recibo
22/01/2013 3:51 PM m.garcia
26543

Calificaciones

Nacional

Largo Plazo	BBB+(dom)
Corto Plazo	F2(dom)
Bonos por DOP 1.000 MM	BBB+(dom)
Bonos por USD 40 MM	BBB+(dom)

Perspectiva

Estable

Resumen Financiero

(DOP MM)	31/12/12*	31/12/11
Ingresos	12.097	13.606
EBITDA	810	888
Margen EBITDA (%)	6,7	6,5
Deuda Financiera	4.990	6.910
Deuda/ EBITDA	6,2x	7,8x
EBITDA/ Intereses	2,2x	3,7x

*Estados Financieros No Auditados

Características de las Emisiones de Deuda

Tipo de Instrumento	Bonos Ordinarios
Monto	DOP 1.000 MM
Año	2008
Vencimiento	2015
N° Registro	SIVEM-030

Tipo de Instrumento	Bonos Corporativos
Monto	USD 40 MM
Año	2011
Vencimiento	2016
N° Registro	SIVEM-062

Informes Relacionados

Metodología de Calificación de Empresas no Financieras (Agosto 12, 2011)

Analistas

José Luis Rivas
+58 212 2863232
joseluis.rivas@fitchratings.com

Alberto de los Santos
+52 81 83999100
alberto.delossantos@fitchratings.com

Factores Relevantes de la Calificación

Adecuado Posicionamiento: INCA ha consolidado su posición de liderazgo en el mercado local, soportado en la diversificada oferta de productos y amplia base de clientes, alcanzando participaciones de mercado entre 40% y 60% en la mayoría de los productos que comercializa. El posicionamiento geográfico de la empresa le ha permitido mantener presencia en diversos mercados de la región del Caribe y Centroamérica, los cuales representan aproximadamente el 31% de las ventas totales.

Presiones sobre el EBITDA: La rentabilidad de INCA se ha visto presionada por un ciclo desfavorable del negocio, caracterizado por la desaceleración de la demanda y de los precios de venta, elevados costos de transformación y de materia prima. Durante 2012, el EBITDA bajó a DOP 810 millones, equivalente a un margen de 6,7% (DOP 888 millones y 6,5%, respectivamente, durante 2011).

La gerencia de la empresa ha adelantado iniciativas internas que le han permitido adecuar su estructura operativa y administrativa a la nueva realidad del sector. Si bien la empresa se encuentra operando en un entorno económico bastante retador, se espera que tales medidas favorezcan la mejora gradual de la rentabilidad del negocio y de su flujo de caja operativo.

Elevado Apalancamiento: El mayor nivel de endeudamiento incurrido por la empresa en el pasado reciente para financiar capital de trabajo y CAPEX, aunado al debilitamiento del EBITDA, se vio reflejado en un incremento del apalancamiento más allá de los niveles históricos y de lo previsto por Fitch, donde al cierre de 2011 la relación Deuda Total/EBITDA se ubicó en 7,8x.

Un manejo más eficiente del capital de trabajo durante 2012, le permitió a la empresa liberar recursos que se destinaron a la amortización de deuda financiera. Durante 2012 la empresa generó flujo de caja libre por DOP 2.041 millones, lo que junto a las disponibilidades de efectivo le permitieron amortizar deuda por DOP 2.100 millones, bajando el apalancamiento a 6,4x.

Adecuada Flexibilidad Financiera: INCA mantiene acceso a recursos externos de corto plazo para complementar sus necesidades de liquidez en caso de ser requerido. Ello se ve reflejado en la disponibilidad de amplias líneas de crédito comprometidas y no comprometidas con la banca local e internacional, demostrado acceso al mercado de capitales y el apoyo operativo y financiero otorgado por el Grupo Gerdau en el pasado.

Gerdau S.A. ('BBB-' por Fitch), accionista indirecto de INCA, es una empresa holding que maneja operaciones en el sector siderúrgico en Norteamérica, Suramérica y Europa, con una capacidad de producción de acero de 25 millones de Tm anuales.

Factores que Podrían Derivar en un Cambio de Calificación

Las calificaciones asignadas a INCA pudieran resultar favorecidas ante una recuperación significativa y sostenida del EBITDA y/o un nivel de apalancamiento de 3,5x, favorecida por una creciente capacidad para generar FCL positivo. Por el contrario, las calificaciones pudieran bajar de mantenerse las presiones del entorno sobre la rentabilidad de la empresa y su apalancamiento, de manera tal que este último indicador se mantenga en niveles de 7,5x a 8,0x de manera sostenida.

Resumen Financiero – Industrias Nacionales, S.A.

(Expresado en miles de pesos dominicanos. Años fiscales culminados el 31 de Diciembre)

	2012	2011	2010	2009	2008
Rentabilidad					
EBITDA Operativo	809.671	888.099	1.191.800	(1.460.049)	1.297.145
EBITDAR Operativo	809.671	888.099	1.191.800	(1.460.049)	1.297.145
Margen de EBITDA (%)	6,7	6,5	11,0	(14,6)	8,6
Margen de EBITDAR (%)	6,7	6,5	11,0	(14,6)	8,6
Retorno del FGO / Capitalización Ajustada (%)	12,1	0,3	11,9	(20,1)	16,4
Margen del Flujo de Fondos Libre (%)	16,9	(16,3)	(15,2)	(11,5)	(9,7)
Retorno sobre el Patrimonio Promedio (%)	(10,8)	(5,2)	11,9	(30,7)	14,0
Coberturas					
FGO / Intereses Financieros Brutos	3,3	0,2	9,7	(7,8)	6,3
EBITDA Operativo/ Intereses Financieros Brutos	2,2	3,7	9,5	(6,9)	5,4
EBITDAR Operativo/ (Intereses Financieros + Alquileres)	2,2	3,7	9,5	(6,9)	5,4
EBITDA Operativo/ Servicio de Deuda	1,0	1,1	0,6	(3,1)	0,5
EBITDAR Operativo/ Servicio de Deuda	1,0	1,1	0,6	(3,1)	0,5
FGO / Cargos Fijos	3,3	0,2	9,7	(7,8)	6,3
FFL / Servicio de Deuda	2,9	(2,5)	(0,7)	(2,0)	(0,5)
(FFL + Caja e Inversiones Corrientes) / Servicio de Deuda	3,6	(1,8)	(0,4)	(0,2)	(0,3)
FGO / Inversiones de Capital	33,8	(1,6)	(0,1)	0,5	0
Estructura de Capital y Endeudamiento					
Deuda Total Ajustada / FGO	4,0	177,5	3,9	(2,0)	2,2
Deuda Total con Asimilable al Patrimonio/EBITDA Operativo	6,2	7,8	4,0	(2,2)	2,6
Deuda Neta Total con Deuda Asimilable al Patrimonio/EBITDA Operativo	5,5	7,2	3,4	(1,7)	2,2
Deuda Total Ajustada / EBITDAR Operativo	6,2	7,8	4,0	(2,2)	2,6
Deuda Total Ajustada Neta/ EBITDAR Operativo	5,5	7,2	3,4	(1,7)	2,2
Costo de Financiamiento Implícito (%)	6,3	4,2	3,2	6,4	9,5
Deuda Garantizada / Deuda Total	-	-	-	-	-
Deuda Corto Plazo / Deuda Total	0,1	0,1	0,4	0,1	0,7
Balance					
Total Activos	13.991.293	15.930.482	14.267.317	11.479.590	15.006.764
Caja e Inversiones Corrientes	555.757	559.734	652.922	840.175	484.144
Deuda Corto Plazo	454.125	550.578	1.951.617	253.400	2.221.347
Deuda Largo Plazo	4.536.183	6.359.512	2.769.029	3.027.200	1.156.360
Deuda Total	4.990.308	6.910.090	4.720.646	3.280.600	3.377.707
Deuda asimilable al Patrimonio	-	-	-	-	-
Deuda Total con Deuda Asimilable al Patrimonio	4.990.308	6.910.090	4.720.646	3.280.600	3.377.707
Deuda Fuera de Balance	-	-	-	-	-
Deuda Total Ajustada con Deuda Asimilable al Patrimonio	4.990.308	6.910.090	4.720.646	3.280.600	3.377.707
Total Patrimonio	5.255.507	5.283.810	5.568.388	4.944.315	5.968.981
Total Capital Ajustado	10.245.815	12.193.900	10.289.034	8.224.915	9.346.688
Flujo de Caja					
Flujo generado por las Operaciones (FGO)	863.796	(203.113)	1.093.907	(1.864.292)	1.292.473
Variación del Capital de Trabajo	1.239.717	(1.164.099)	(1.185.235)	3.167.277	(1.342.046)
Flujo de Caja Operativo (FCO)	2.103.513	(1.367.212)	(91.328)	1.302.985	(49.573)
Flujo de Caja No Operativo / No Recurrente Total	-	-	-	-	-
Inversiones de Capital	(62.189)	(856.402)	(1.551.257)	(2.380.590)	(1.130.973)
Dividendos	-	-	-	(68.090)	(282.933)
Flujo de Fondos Libre (FFL)	2.041.324	(2.223.614)	(1.642.585)	(1.145.695)	(1.463.479)
Adquisiciones y Ventas de Activos Fijos, Neto	(33.268)	1.586	176	540	0
Otras Inversiones, Neto	69.673	0	108.600	439.744	(531.895)
Variación Neta de Deuda	(2.081.993)	2.128.839	1.346.556	(98.708)	1.570.893
Variación Neta del Capital	-	-	-	1.160.150	612.250
Otros (Inversión y Financiación)	-	-	-	-	(31.550)
Variación de Caja	(4.264)	(93.189)	(187.253)	356.031	156.219
Estado de Resultados					
Ventas Netas	12.097.166	13.606.208	10.808.312	9.967.760	15.045.135
Variación de Ventas (%)	-	25,9	8,4	(33,7)	27,3
EBIT Operativo	490.680	356.775	905.147	(1.730.389)	1.019.396
Intereses Financieros Brutos	372.738	242.034	126.080	212.568	242.096
Alquileres	-	-	-	-	-
Resultado Neto	(571.716)	(284.577)	624.073	(1.677.789)	692.363

Las calificaciones antes señaladas fueron solicitadas por el emisor, o en su nombre, y por lo tanto, Fitch ha recibido los honorarios correspondientes por la prestación de sus servicios de calificación.

TODAS LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE FITCH ESTÁN SUJETAS A CIERTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES. POR FAVOR LEA ESTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES SIGUIENDO ESTE ENLACE: HTTP: / / FITCHRATINGS.COM / UNDERSTANDINGCREDITRATINGS. ADEMÁS, LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN Y LAS CONDICIONES DE USO DE TALES CALIFICACIONES ESTÁN DISPONIBLES EN NUESTRO SITIO WEB WWW.FITCHRATINGS.COM. LAS CALIFICACIONES PÚBLICAS, CRITERIOS Y METODOLOGÍAS ESTÁN DISPONIBLES EN ESTE SITIO EN TODO MOMENTO. EL CÓDIGO DE CONDUCTA DE FITCH, Y LAS POLÍTICAS SOBRE CONFIDENCIALIDAD, CONFLICTOS DE INTERESES, BARRERAS PARA LA INFORMACIÓN PARA CON SUS AFILIADAS, CUMPLIMIENTO, Y DEMÁS POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ESTÁN TAMBIÉN DISPONIBLES EN LA SECCIÓN DE CÓDIGO DE CONDUCTA DE ESTE SITIO.

Derechos de autor © 2013 por Fitch, Inc. y Fitch Ratings, Ltd. y sus subsidiarias. One State Street Plaza, NY, NY 10004 Teléfono: 1-800-753-4824, (212) 908-0500. Fax: (212) 480-4435. La reproducción o distribución total o parcial está prohibida, salvo con permiso. Todos los derechos reservados. En la asignación y el mantenimiento de sus calificaciones, Fitch se basa en información factual que recibe de los emisores y sus agentes y de otras fuentes que Fitch considera creíbles. Fitch lleva a cabo una investigación razonable de la información factual sobre la que se basa de acuerdo con sus metodologías de calificación, y obtiene verificación razonable de dicha información de fuentes independientes, en la medida de que dichas fuentes se encuentren disponibles para una emisión dada o en una determinada jurisdicción. La forma en que Fitch lleve a cabo la investigación factual y el alcance de la verificación por parte de terceros que se obtenga variará dependiendo de la naturaleza de la emisión calificada y el emisor, los requisitos y prácticas en la jurisdicción en que se ofrece y coloca la emisión y/o donde el emisor se encuentra, la disponibilidad y la naturaleza de la información pública relevante, el acceso a representantes de la administración del emisor y sus asesores, la disponibilidad de verificaciones preexistentes de terceros tales como los informes de auditoría, cartas de procedimientos acordadas, evaluaciones, informes actuariales, informes técnicos, dictámenes legales y otros informes proporcionados por terceros, la disponibilidad de fuentes de verificación independiente y competentes de terceros con respecto a la emisión en particular o en la jurisdicción del emisor, y una variedad de otros factores. Los usuarios de calificaciones de Fitch deben entender que ni una investigación mayor de hechos ni la verificación por terceros puede asegurar que toda la información en la que Fitch se basa en relación con una calificación será exacta y completa. En última instancia, el emisor y sus asesores son responsables de la exactitud de la información que proporcionan a Fitch y al mercado en los documentos de oferta y otros informes. Al emitir sus calificaciones, Fitch debe confiar en la labor de los expertos, incluyendo los auditores independientes con respecto a los estados financieros y abogados con respecto a los aspectos legales y fiscales. Además, las calificaciones son intrínsecamente una visión hacia el futuro e incorporan las hipótesis y predicciones sobre acontecimientos futuros que por su naturaleza no se pueden comprobar como hechos. Como resultado, a pesar de la comprobación de los hechos actuales, las calificaciones pueden verse afectadas por eventos futuros o condiciones que no se previeron en el momento en que se emitió o afirmo una calificación.

La información contenida en este informe se proporciona "tal cual" sin ninguna representación o garantía de ningún tipo. Una calificación de Fitch es una opinión en cuanto a la calidad crediticia de una emisión. Esta opinión se basa en criterios establecidos y metodologías que Fitch evalúa y actualiza en forma continua. Por lo tanto, las calificaciones son un producto de trabajo colectivo de Fitch y ningún individuo, o grupo de individuos, es únicamente responsable por la calificación. La calificación no incorpora el riesgo de pérdida debido a los riesgos que no sean relacionados a riesgo de crédito, a menos que dichos riesgos sean mencionados específicamente. Fitch no está comprometido en la oferta o venta de ningún título. Todos los informes de Fitch son de autoría compartida. Los individuos identificados en un informe de Fitch estuvieron involucrados en, pero no son individualmente responsables por, las opiniones vertidas en él. Los individuos son nombrados solo con el propósito de ser contactos. Un informe con una calificación de Fitch no es un prospecto de emisión ni un substituto de la información elaborada, verificada y presentada a los inversores por el emisor y sus agentes en relación con la venta de los títulos. Las calificaciones pueden ser modificadas, suspendidas, o retiradas en cualquier momento por cualquier razón a sola discreción de Fitch. Fitch no proporciona asesoramiento de inversión de cualquier tipo. Las calificaciones no son una recomendación para comprar, vender o mantener cualquier título. Las calificaciones no hacen ningún comentario sobre la adecuación del precio de mercado, la conveniencia de cualquier título para un inversor particular, o la naturaleza impositiva o fiscal de los pagos efectuados en relación a los títulos. Fitch recibe honorarios por parte de los emisores, aseguradores, garantes, otros agentes y originadores de títulos, por las calificaciones. Dichos honorarios generalmente varían desde USD1.000 a USD750.000 (u otras monedas aplicables) por emisión. En algunos casos, Fitch calificará todas o algunas de las emisiones de un emisor en particular, o emisiones aseguradas o garantizadas por un asegurador o garante en particular, por una cuota anual. Se espera que dichos honorarios varíen entre USD10.000 y USD1.500.000 (u otras monedas aplicables). La asignación, publicación o diseminación de una calificación de Fitch no constituye el consentimiento de Fitch a usar su nombre como un experto en conexión con cualquier declaración de registro presentada bajo las leyes de mercado de Estados Unidos, el "Financial Services and Markets Act of 2000" de Gran Bretaña, o las leyes de títulos y valores de cualquier jurisdicción en particular. Debido a la relativa eficiencia de la publicación y distribución electrónica, los informes de Fitch pueden estar disponibles hasta tres días antes para los suscriptores electrónicos que para otros suscriptores de imprenta.